

Hannah Panidis

Menschen begegnen. Beziehungen stärken



Rednerin und Trainerin
Hannah Panidis

“RESPEKTVOLLE
KOMMUNIKATION IST
MEHR ALS EIN SOFTSKILL.
SIE IST DIE VORAUSSETZUNG FÜR
GESUNDE BEZIEHUNGEN
UND DAMIT FÜR NACHHALTIGEN
UNTERNEHMERISCHEN ERFOLG.”

Hannah Panidis ist Expertin für respektvolle Kommunikation und überzeugende Gesprächsrhetorik. Was sie in Vorträgen und Trainings vermittelt, hat sie schon früh in der Praxis gelernt. Nach ihrem internationalen BWL-Studium arbeitete sie viele Jahre in der Marketing- und PR-Arbeit. Als Pressesprecherin leitete sie zuletzt die Unternehmenskommunikation eines mittelständischen Unternehmens. Das Leben im Ausland, ihre Erfahrungen als Führungskraft und ihr Management-Hintergrund bringen ihr vielfältige Perspektiven auf die zwischenmenschliche Kommunikation. Entsprechend praxisnah erleben Sie Frau Panidis bei der Vermittlung ihrer Inhalte.

Ihr Credo: Wer Menschen bewegen möchte, darf sich nicht nur auf Inhalte verlassen. Einen ebenso großen Einfluss hat das Gefühl, das wir im anderen auslösen. Bei der Kommunikation wird dieser Gedanke oft vernachlässigt. Im beruflichen genauso wie im privaten. Wir werden belehrt und geschult. Es wird präsentiert und erklärt. Menschen wollen in erster Linie Informationen vermitteln und überzeugen. Viele müssen es sogar. Doch die Inhalte unserer Gespräche und die Botschaften unserer Reden erreichen unser Gegenüber nicht immer. Es mangelt entweder an der inhaltlichen Überzeugungskraft oder an der fehlenden Verbindung zu unseren Gesprächspartnern.

Für Hannah Panidis ist die Qualität unserer Begegnungen das entscheidende Puzzleteil. Wer es schafft, sich für andere Menschen zu öffnen, ihnen auf Augenhöhe zu begegnen und respektvoll wie überzeugend mit ihnen zu kommunizieren, setzt sie in Bewegung.

Eine respektvolle Kommunikation kann sogar noch mehr: Wenn sich Menschen gesehen fühlen, entwickeln sie eine immense Leistungsbereitschaft und ein völlig neues Gefühl der Zugehörigkeit. Gerade für Unternehmen ist das, angesichts von Fachkräftemangel und Fluktuation, ein entscheidender Wettbewerbsvorteil. Kurz: Führungskräfte, die mit Menschen umgehen können, machen Unternehmen erfolgreich.

Die gute Nachricht: Sie können es lernen.

Trainings mit Hannah Panidis

Respekt > Mehr Infos

Überzeugende Gesprächsrhetorik > Mehr Infos

Vortrag mit Hannah Panidis

Nur mit DIR entsteht WIR > Mehr Infos

Training mit Hannah Panidis

Respekt

Von allen Faktoren, die Menschen motivieren, ist Respekt messbar der wirkungsvollste. Das haben umfangreiche wissenschaftliche Studien in großen Organisationen nachgewiesen. Respekt macht Unternehmen produktiver und Mitarbeiter gesünder.

Nicht umsonst steht er heute in nahezu jedem Firmenleitbild: Respekt ist nicht nur ein Wert, sondern der schafft auch Werte. Respekt ist das Schmiermittel der Gesellschaft und der Motor Ihres Erfolgs.

Die Frage ist: Wie kann man mehr Respekt ins System bringen, wenn es scheinbar immer daran zu mangeln scheint? Die Antwort lautet: gelingende, wertschätzende und respektvolle Kommunikation. Sie zu erlernen und zu kultivieren ist Ziel dieses Trainings.

Inhalte:

- | Sie lernen die wichtigsten Grundlagen einer respektvollen Kommunikation und Gesprächsführung.
- | Sie trainieren, wie Sie selbst Respektlosigkeiten vermeiden und sich zugleich davor schützen.
- | Sie lernen anhand zahlreicher Praxisbeispiele, wie Sie konstruktives Feedback geben.
- | Sie lernen auch in Konfliktsituationen souverän und respektvoll zu bleiben.
- | Sie nehmen wertvolle Tipps zum Umgang mit anderen Meinungen und Kommunikationsstilen mit.

Training mit Hannah Panidis

Überzeugende Gesprächsrhetorik

Verbindlich und sicher auftreten, spontan und geradlinig kommunizieren und zugleich wertschätzend sein. Mit diesem Training stärken Sie Ihre Überzeugungskraft in der alltäglichen Kommunikation. Sie lernen ein Gespräch optimal zu führen und erfolgreich zu diskutieren – auch mit schwierigen Gesprächspartnern.

Besonders für Führungskräfte und alle, die Besprechungen, Diskussionen und Gespräche effektiv gestalten möchten, ist es wichtig sich selbstbewusst und überzeugend im Dialog zu positionieren.

Gleichzeitig geht es darum, dem Gesprächspartner auf Augenhöhe zu begegnen, ihn und seine Bedürfnisse zu sehen und auf sie einzugehen.

Inhalte:

- | Sie lernen die Regeln einer geradlinigen und überzeugenden Gesprächsführung.
- | Sie erfahren, wie Sie schwierige Gespräche zielorientiert und zugleich wertschätzend führen.
- | Sie lernen mit Einwänden und Widerständen souverän umzugehen.
- | Sie entdecken neue Möglichkeiten, auf Konflikte spontan und gelassen zu reagieren.

Vortrag mit Hannah Panidis – Nur mit DIR entsteht WIR

Die Kraft der Begegnungsqualität

In unserem schnellen, optimierungsgetriebenen Alltag bleiben die Begegnungen mit Menschen oft auf der Strecke. Doch gerade sie sind der Grundstein für erfolgreiche Führung, effektive Teams und eine starke Unternehmenskultur.

Eine Verbindung zu Menschen bauen wir jedoch nicht im Vorbeigehen auf. Was wir stattdessen brauchen, sind Gespräche auf Augenhöhe, gepaart mit einer Haltung, die von Interesse und Neugier geprägt ist.

Der Vortrag von Hannah Panidis ist eine Einladung, über die eigenen Kommunikationsmuster nachzudenken, den Wert echter Begegnungen neu zu bewerten und praktische Kommunikationstechniken zu erlernen.

Sie erfahren unter anderem:

- | Welche Haltung wir benötigen, um erfolgreiche Gespräche zu führen
- | Wie Sie eine Kultur des Zuhörens und des offenen Austauschs etablieren, die Führungskräfte und Teams gleichermaßen stärkt
- | Wie Sie unterschiedliche Meinungen nicht nur akzeptieren, sondern aktiv für die Teamdynamik und die Unternehmensziele nutzen
- | Wie wir eine Umgebung schaffen können, in der Menschen sich gesehen und wertgeschätzt fühlen

Dieser Vortrag richtet sich an alle, die in Führungspositionen, im Kundenkontakt oder in Teams arbeiten. Er bietet praktische Ansätze, um durch echte Begegnungen persönliches und berufliches Wachstum zu fördern und einen positiven Einfluss auf das Unternehmensumfeld zu nehmen.

Inhalte: Führungserfolg, Teamarbeit, Haltung, Wertekultur, Zuhören, Kritikgespräche, Haltung, Achtsame Kommunikation, Teambuilding, Verantwortung, Zusammenarbeit, Interesse, Lernbereitschaft, Wahrnehmung, Demut, Neugier, Offenheit, Feedbackkultur, Vorbildfunktion, Respekt im beruflichen Alltag, Tools für ein respektvolles Miteinander, Urteilsbildung

Communico GmbH.

St.-Barbara-Str. 36. D-56412 Ruppach-Goldhausen.

tel +49 (0) 2602 / 99 80 93 fax +49 (0) 2602 / 99 80 94

mail info@communico.de

web www.communico.de und www.rene-borbonus.de